Лекция 3: Креативность



Расширить пространство гипотез

Цель?

В креативности есть два основных подхода – от продукта к клиенту...

Продукт

Товар, предложение, сервис, реклама и так далее



Клиент

Тот, кому этот продукт будут предлагать и продавать



Продукт

Товар или услуга, которая эти потребности закроет

Клиент

Тот, у кого есть незакрытые потребности и желания

... и от потребностей клиента к нужному ему продукту

Продукт

Товар, предложение, сервис, реклама и так далее



Клиент

Тот, кому этот продукт будут предлагать и продавать

Продукт

Товар или услуга, которая эти потребности закроет

Клиент

Тот, у кого есть незакрытые потребности и желания

Mетод 1: Product-centered



Метод фокальных объектов





Выбираем **фокальный объект**, над улучшением которого работаем



Интегрируем фокальный объект и свойства случайных объектов



Выбираем случайные объекты из разных сфер (3-5 объектов)



Оцениваем полученные решения и выбираем **лучшие идеи**



Выбираем фокальный объект, над улучшением которого работаем

Интегрируем фокальный объект и свойства случайных объектов

Выбираем **случайные объекты** из разных сфер (3-5 объектов)

Оцениваем полученные решения и выбираем **лучшие идеи**

Выбираем **фокальный объект**, над улучшением которого работаем

4 Интегрируем фокальный объект и свойства случайных объектов

Выбираем **случайные объекты** из разных сфер (3-5 объектов)

Оцениваем полученные решения и выбираем **лучшие идеи**

Выбираем **фокальный объект**, над улучшением которого работаем

Интегрируем фокальный объект и свойства случайных объектов

Выбираем **случайные объекты** из разных сфер (3-5 объектов)

Оцениваем полученные решения и выбираем **лучшие идеи**

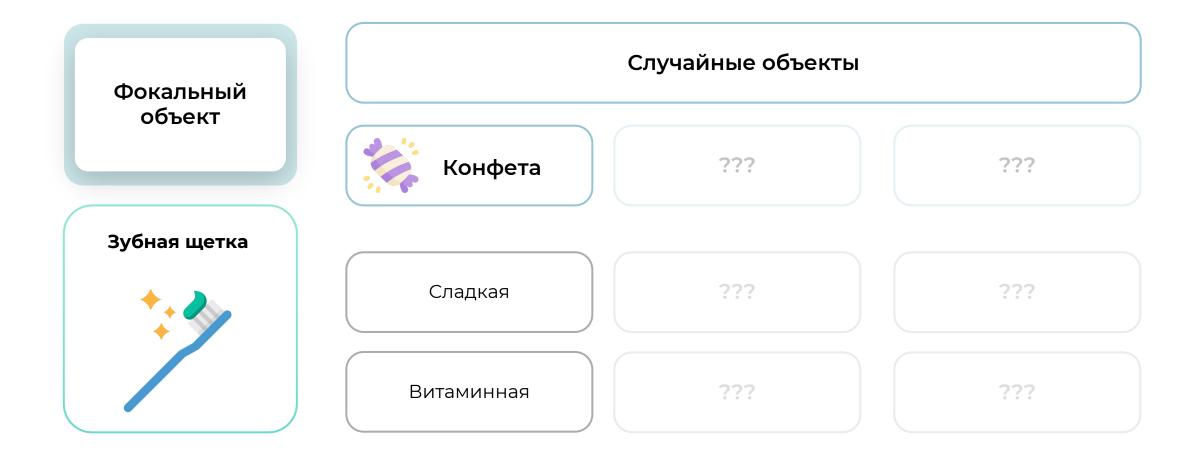
выбираем фокальный объект, над улучшением которого работаем

Интегрируем фокальный объект и свойства случайных объектов

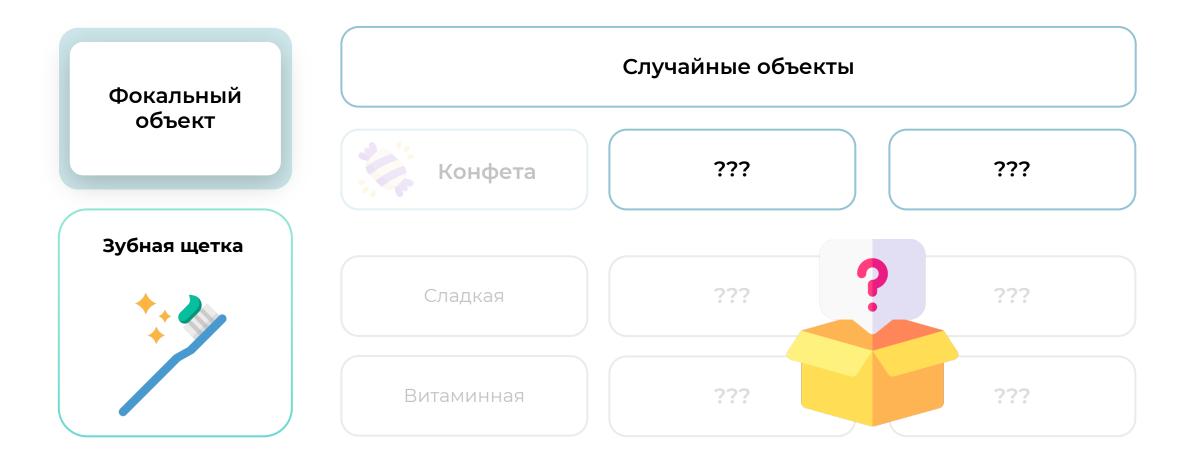
Выбираем **случайные объекты** из разных сфер (3-5 объектов)

Оцениваем полученные решения и выбираем лучшие идеи

Попробуем применить МФО для улучшения зубной щетки



Попробуем применить МФО для улучшения зубной щетки



Фокальный объект – услуги кредитных менеджеров

Задача

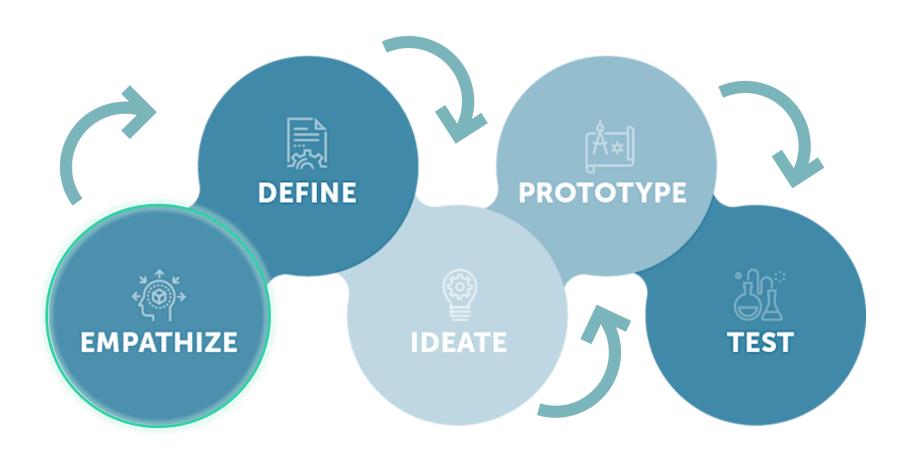
Mетод 2: Client-centered



Design Thinking

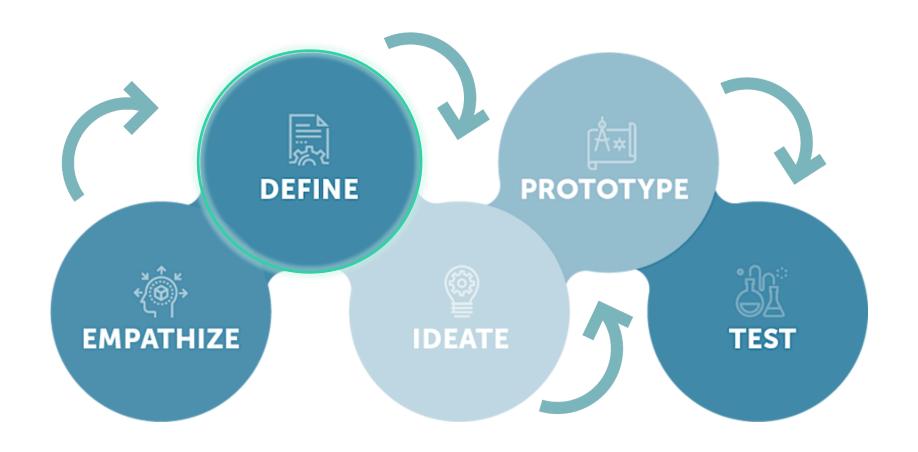


Дизайн-мышление – генерация идей с учетом точки зрения клиента

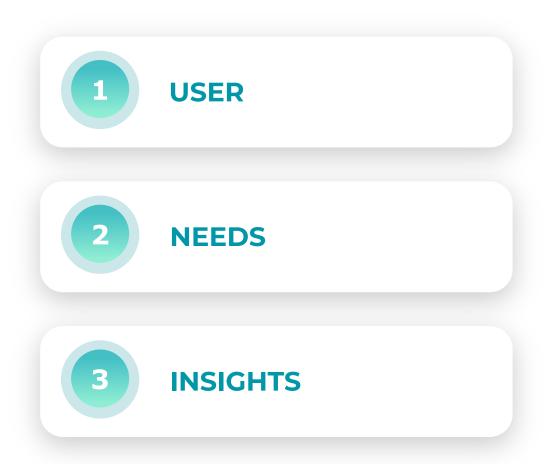


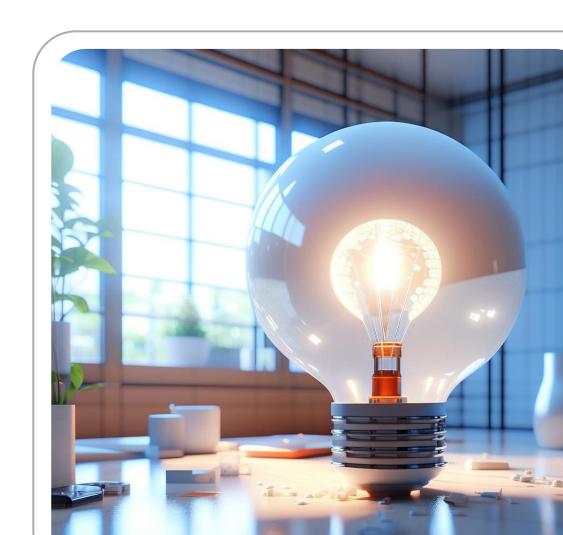


Что ей нужно?



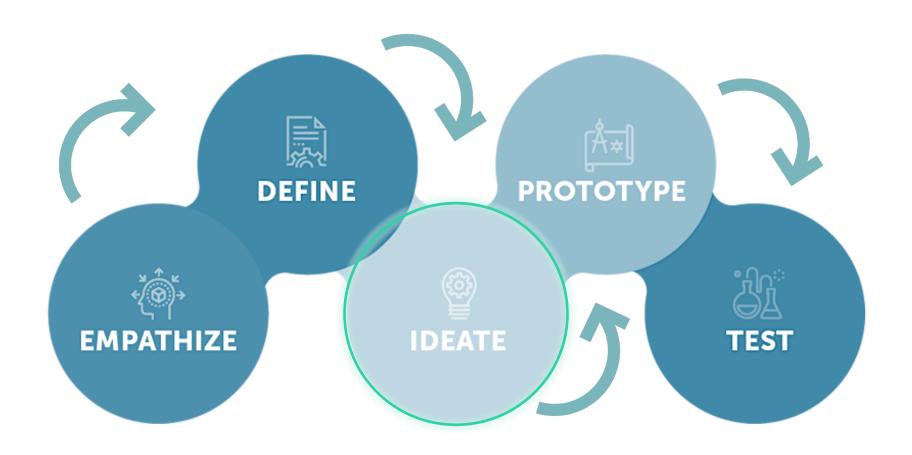
Дизайн-мышление ориентировано на погружение в опыт людей





Каковы потребности клиентов, оформляющих кредитную карту?

Задача



Брейнсторминг – техника для поиска необычных решений



Количество

важнее качества



Да – даже невероятным идеям



Идеи **нельзя критиковать** (и поощрять)



Нужно **объеди- нять и докру- чивать** идеи

Как улучшить процесс выдачи кредитных карт?

Задача